

Практический семинар

«Привлечение финансирования от финансовых инвесторов»

На семинаре расскажем:

- какие инвесторы готовы инвестировать в кризис;
- как понять подходит ли ваш бизнес инвестору;
- как выглядит процесс привлечения финансирования, и сколько времени он занимает;
- какие инвестиционные документы необходимо подготовить, чтобы начать процесс поиска инвестиций;
- каким образом инвестор будет оценивать ваш бизнес;
- как определить какую долю предложить инвестору.

Семинар разработан для:

- собственников бизнеса и генеральных директоров;
- финансовых и стратегических руководителей малых и средних компаний;
- сотрудников консалтинговых компаний;
- экономистов и аналитиков крупных и средних компаний;

Особенности семинара

Новые экономические реалии диктуют бизнесу новые условия. Многим компаниям сегодня требуются финансовые вливания, чтобы использовать возможность, которая возникает в кризисные времена. Однако текущий кризис отличается тем, что банки не финансируют или предлагают такие условия финансирования, которые абсолютно губительны для бизнеса. Понимая сложившуюся ситуацию, мы предлагаем вашему вниманию семинар, где **инвестиционный профессионал делится работающей технологией привлечения финансирования от финансовых инвесторов**.

В течение всего семинара у слушателей есть возможность предлагать для анализа собственные кейсы.

Почему «Альт-Инвест»

Компания «Альт-Инвест» на рынке с 1992 года. За это время наши консультанты разработали и провели экспертизу более 300 инвестиционных проектов и обучили на семинарах по инвестициям и финансам примерно 8000 специалистов. Среди них сотрудники и небольшие компании, и таких гигантов как «Газпром», Сбербанк России, РЖД, НК «Роснефть», ВТБ, «Россети», «АвтоВАЗ», «КАМАЗ», «Трубная металлургическая компания», «Северсталь». Вся база проблем, задач, их решений и результатов, накопленная за это время — в программе семинара.

ПРОГРАММА СЕМИНАРА

1 день	
10:00–12:00	<ul style="list-style-type: none">▪ Рынок прямых инвестиций России.▪ Типы финансовых инвесторов.▪ Чего хотят инвесторы.▪ Процесс привлечения инвестиций.
12:00–12:15	Перерыв
12:15–14:00	<ul style="list-style-type: none">▪ Подготовка необходимых документов для инвестора.▪ Какую долю предложить инвестору (оценка бизнеса глазами инвестора). <p><i>Практикум: знакомство с универсальной финансовой моделью для предварительной оценки объема необходимого финансирования.</i></p>